

Jak skutecznie aplikować o „Granty na Eurogranty”? Poznaj sprawdzone kroki do pozytywnej oceny wniosku

Coraz więcej przedsiębiorców z sukcesem sięga po międzynarodowe projekty, a wnioski o dofinansowanie składane do Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (PARP) są z naboru na nabór coraz lepiej dopracowane. Aby utrzymać tę pozytywną tendencję w ramach działania 02.12 „Granty na Eurogranty,” przygotowaliśmy poradnik, który ułatwi firmom drogę do otrzymania dofinansowania z programu Fundusze Europejskie dla Nowoczesnej Gospodarki (FENG). To praktyczne wsparcie dla wszystkich, którzy chcą dołączyć do stale rosnącego grona beneficjentów i w pełni wykorzystać potencjał swojej innowacji.

Celem działania „[Granty na Eurogranty](#)” jest wzrost innowacyjności i umiędzynarodowienia polskich przedsiębiorców z sektora MŚP oraz organizacji badawczych, poprzez zwiększenie ich udziału w programach Unii Europejskiej. Dofinansowanie mogą otrzymać projekty obejmujące działania związane z przygotowaniem Eurograntu.

PARP podsumował nabór wniosków złożonych w pierwszym terminie naboru, tj. 12.08–30.10.2025 r. Na 285 złożonych wniosków, aż 195 otrzymało ocenę pozytywną.

Wśród najczęstszych błędów popełnianych przez firmy i organizacje badawcze, można wymienić niespełnienie zasady zrównoważonego rozwoju, problemy z kwalifikowalnością projektu i zasadnością jego realizacji.

Sprawdź przyczyny odrzucenia wniosków i poznaj wskazówki ekspertów PARP, żeby przygotować się do naboru i zwiększyć swoje szanse na pozytywną ocenę projektu.

Niespełnione kluczowe aspekty kwalifikowalności

Część ocen negatywnych dotyczyło warunków obowiązkowych (obligatoryjnych), jakie powinien spełnić Wnioskodawca, aby uzyskać wsparcie. Częstym problemem **był brak zamkniętego roku obrotowego trwającego co najmniej 12 miesięcy** przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie.

Innymi powodami odrzucenia wniosków były:

- **brak wpisanego w dokument rejestrowy kodu działalności** dotyczącego projektu;
- **dane wnioskodawcy, w tym nazwa Wnioskodawcy czy nr KRS nieśpójne** z danymi rejestrowymi.

Problemy z kwalifikowalnością projektu oraz zasadnością jego realizacji

Pojawiały się projekty, które nie spełniły kryterium kwalifikowalności projektu. Wniosek został odrzucony, ponieważ **zabrakło jasnego rozróżnienia pomiędzy proponowanym projektem a innymi wnioskami o Eurogrant**, które planowała złożyć firma. Należy podkreślić, że Wnioskodawca może złożyć wyłącznie jeden wniosek o dofinansowanie w ramach danego konkursu Komisji Europejskiej, odnoszący się do jednego wniosku (aplikacji) o Eurogrant i obejmujący ten sam zakres przedmiotowy Eurograntu. Ponadto, pojawiło się **ryzyko podwójnego**

finansowania, gdyż na podstawie dokumentacji nie można było stwierdzić, czy wnioski nie dotyczą tego samego zakresu/przedmiotu Eurograntu.

Innym przykładem podstawy odmowy wsparcia był **brak wskazania konkretnego konkursu/programu Unii Europejskiej**. We wniosku zabrakło informacji o otwartym naborze, w którym Wnioskodawca planuje wziąć udział. Przykład: Podanie ogólnego adresu strony programu Horyzont Europa jest niewystarczające do weryfikacji warunków udziału w konkursie UE. Należy podkreślić, że wniosek o dofinansowanie musi obejmować działania niezbędne do przygotowania Eurograntu, dla którego nabór został już otwarty albo znany jest termin jego rozpoczęcia w Programie Unii Europejskiej, a także znane są warunki ubiegania się o wsparcie. We wniosku o dofinansowanie konieczne jest zatem wskazanie strony internetowej konkretnego naboru wniosków w Programie UE.

Z powyższego wynika, że negatywny wynik oceny może być konsekwencją **braku przekazania aktualnych danych o konkursie i zasadach oceny oraz braku opisu systemu oceny wniosków**.

Odmiennej barierą okazało się **wskazanie udziału w programie, który nie spełnia definicji Programu Unii Europejskiej zarządzanego centralnie przez Komisję Europejską**. Do PARP wpłynęły wnioski, w których autorzy powoływali się na inicjatywy Unii Europejskiej, jednak nie były one zarządzane centralnie przez Komisję Europejską.

Zdarzały się podmioty, które nie podawały kodu działalności gospodarczej. Były też takie, które wskazywały **kod PKD, który był niezgodny z przedmiotem projektu**. W tej kwestii oceniający zwrócili uwagę na firmę, która zadeklarowała działalność w obszarze produkcji gotowych wyrobów tekstylnych, natomiast we wniosku proponowała wytworzenie produktu medycznego.

Dyskwalifikacja związana była jeszcze z **naruszeniem kolejności składania wniosków**. Jedna z firm złożyła wniosek do PARP w tym samym dniu, co aplikację do Komisji Europejskiej. Inny podmiot natomiast wysłał do KE wniosek wcześniej niż zwrócił się do PARP o dotację. Należy podkreślić, że wniosek/aplikacja o Eurogrant nie może zostać złożony do Programu Unii Europejskiej w terminie na dzień złożenia wniosku o dofinansowanie. Zatem wniosek do Programu UE może zostać złożony najwcześniej dzień po dniu złożenia wniosku do PARP.

Innym problemem w ramach tego obszaru tematycznego okazał się **brak spójności harmonogramu prac nad Eurograntem z zasadami konkursu**. We wniosku zabrakło dowodów na to, że proces przygotowania projektu uwzględnia wytyczne unijne. Podmiot nie wykazał, że planowane działania mają odpowiedzieć na konkretne wymagania KE, ale też nie potwierdził, że terminy w planie prac są zbieżne z terminami naboru we wskazanym programie europejskim.

Nieścisłości budżetowe

Złożenie więcej niż jednego wniosku, który dotyczy tego samego przedmiotu Eurograntu, musiało się spotkać z odmową wsparcia. Pomimo wezwania PARP do złożenia wyjaśnień, przedsiębiorca nie przedstawił rozszerzonych opisów i wyjaśnień, które pozwoliłyby ekspertom rozróżnić wnioski. W związku z **zagrożeniem podwójnego finansowania i podejrzeniem nieracjonalności wydatków**, wniosek nie mógł uzyskać akceptacji KOP.

Brak spójności w deklarowanych kwotach to kolejne powody odrzucenia wniosków. Zdarzyło się, że Wnioskodawca wskazał wartość projektu, która nie była zgodna z regulaminowymi wartościami kosztów kwalifikowalnych i dofinansowania.

W innych przypadkach pojawiały się **niepoprawne kwoty ryczałtowe**, które: były niewłaściwe w odniesieniu do pełnionej roli (np. koordynatora) lub nie były ściśle powiązane z zakresem wymagań wskazanych w programie unijnym.

Niewłaściwe wskaźniki projektu

PARP odnotowała, że Wnioskodawcy **mylili etap przygotowania wniosku z fazą realizacji**. Konsekwencją tego było dodawanie wskaźników, które dotyczyły wniosku o Eurogrant składany do Programu Unii Europejskiej, zamiast wypełnienie w Generatorze wniosków wskaźników odnoszących się do wniosku o dofinansowanie w działaniu „Granty na Eurogranty”, np. opracowanie prototypów rozwiązań IT, opracowanie strategii komercjalizacji, powołanie zewnętrznych ekspertów i podmiotów zaangażowanych w projekt.

Innym problemem okazał się **brak kluczowych dat związanych z konkursem unijnym**. W efekcie oceniający nie mogli potwierdzić, czy poprawnie wskazano rok osiągnięcia wskaźników.

Brak potwierdzenia spełnienia zasady równości szans i niedyskryminacji

Wszyscy przedsiębiorcy ubiegający się i realizujący projekty w ramach FENG zobowiązani są do przestrzegania horyzontalnych zasad równościowych: zasady równości szans i niedyskryminacji, w tym dostępności dla osób z niepełnosprawnościami, a także zasady równości kobiet i mężczyzn.

Jeżeli w opisach **nie pojawiły się informacje**, że wykazane w projekcie produkty będą dostępne dla osób z niepełnosprawnościami, wnioski takie nie mogły otrzymać pozytywnej oceny.

Podobnie z przeciwdziałaniem dyskryminacji. Jeżeli przedsiębiorca **nie odniósł się do wszystkich przesłanek dyskryminujących** (np. nie potwierdził, że planowane prace uwzględniają działania organizacyjne ułatwiające godzenie obowiązków zawodowych z rodzinnymi), nie mógł liczyć na pozytywną decyzję.

Niezgodność z Kartą Praw Podstawowych

Karta Praw Podstawowych UE jest kluczowym punktem odniesienia przy ubieganiu się o dotacje unijne.

Część ocen negatywnych dotyczyło **braku jednoznacznej informacji, że Wnioskodawca spełnia postanowienia określonego w kryteriach aktu** lub jego projekt jest neutralny wobec wszystkich artykułów KPP.

Niezgodność z Konwencją o Prawach Osób Niepełnosprawnych

Kolejnym fundamentalnym dokumentem, który wymusza na projektach finansowanych z funduszy europejskich uwzględnianie rozwiązań włączających, jest Konwencja ONZ o Prawach Osób Niepełnosprawnych (KPON).

Co trzeci wniosek musiał zostać odrzucony, ponieważ **nie zawierał adekwatnych informacji**, w jaki sposób zapewnia zgodność projektu z artykułami konwencji lub neutralność względem

wszystkich zapisów aktu. Przeszkodę stanowiły również **zbyt ogólne opisy** zgodności z KPON lub **brak konkretnych przykładów**.

Niespełnienie zasady zrównoważonego rozwoju

Najwięcej ocen negatywnych było związanych z brakiem wykazania spełnienia zasady zrównoważonego rozwoju.

Niezaakceptowane wnioski **nie wykazywały, że projekty będą spełniać standardy zrównoważonego rozwoju**, w tym np. rozwiązania w zakresie ochrony środowiska. Wnioski nie przedstawiały m.in. adekwatnych wskaźników środowiskowych, sposobów wyliczenia ich wartości czy metod weryfikacji ich osiągnięcia.

Niestrategiczna specjalizacja

Wyzwaniem dla 16 proc. Wnioskodawców okazało się **udowodnienie, że ich projekt wpisuje się w obszar Krajowych Inteligentnych Specjalizacji (KIS)**, czyli dotyczy strategicznych obszarów gospodarki, które mają potencjał do osiągnięcia przewagi konkurencyjnej na rynku międzynarodowym.

Do PARP trafiały wnioski, które **nie posiadały uzasadnienia wybranej specjalizacji** lub wprost **nie wpisywały się we wskazany KIS**. We wnioskach pojawiały się przypadki, w którym obszar KIS wskazywano dla projektu objętego działaniem „Granty na Eurogranty”, zamiast przedmiotu Eurograntu składanego w Programie Unii Europejskiej.

Granty na Eurogranty – wskazówki dla Wnioskodawców

Jak przygotować wniosek, żeby zwiększyć swoje szanse na pozytywną aplikację w kolejnym naborze? Oto kompleksowa lista wskazówek przygotowana na podstawie najczęstszych błędów:

1. Właściwy status firmy i poprawność danych

- Musisz mieć zamknięty co najmniej jeden pełny rok obrotowy trwający 12 miesięcy kalendarzowych. Jeśli firma działa krócej, wniosek nie może uzyskać oceny pozytywnej.
- Upewnij się, że wszystkie dane (w tym nazwa firmy, adres, NIP, KRS, REGON) są takie same we wniosku i właściwych rejestrach.
- Sprawdź, czy Twój kod PKD odpowiada przedmiotowi projektu i czy widnieje we właściwym rejestrze.

2. Chronologia to podstawa: najpierw PARP, potem KE

- Najpierw składasz wniosek o dofinansowanie do PARP. Następnie wysyłasz aplikację o Eurogrant do Komisji Europejskiej.
- Złożenie obu wniosków w tym samym dniu lub złożenie wniosku o Eurogrant do Programu UE wcześniej uniemożliwia otrzymanie dotacji, ponieważ PARP finansuje przygotowanie wniosku, a nie wniosek już złożony.

3. Precyzja w wyborze konkursu

Eksperci PARP muszą wiedzieć, o jakie dokładnie fundusze unijne się ubiegasz, dlatego:

- Upewnij się, że Program, który Cię interesuje jest zarządzany centralnie przez Komisję Europejską.
- Podaj we wniosku konkretny nabór KE z linkiem do naboru.
- Opisz, w jaki sposób wygląda ocena wniosków w Programie UE.

4. Wiarygodność potencjału

- Opisz szczegółowo przedmiot Eurograntu, na który chcesz uzyskać wsparcie w Komisji Europejskiej.
- Zdefiniuj swoją konkretną rolę w Eurograncie, nakreśl zadania i cele oraz przedstaw zespół, partnerów, ekspertów itd.

5. Budżet: Tylko dokładne kwoty i racjonalne wydatki

- Trzymaj się wartości kwot ryczałtowych zawartych w regulaminie.
- Pamiętaj o spójności stawek. Kwota we wniosku i kwoty podawane w wyjaśnieniach muszą być identyczne.
- Pamiętaj, że dofinansowanie wynosi 100%.

6. Skupienie na etapach przygotowań

PARP dofinansowuje napisanie wniosku, nie realizację konkretnego projektu, dlatego:

- Nie myl etapów, naborów i ich warunków.
- Nie dodawaj wskaźników, które są zdefiniowane w Generatorze wniosków. Określ jedynie ich wartość docelową.

7. Standardy i więcej niż deklaracja neutralności

Każdy podmiot ubiegający się o dofinansowanie musi spełniać fundamentalne zasady i prawa, które obowiązują w Unii Europejskiej. Mowa o następujących regulacjach:

- horyzontalne zasady równości szans i niedyskryminacji;
- Karta Praw Podstawowych (KPP);
- Konwencja o Prawach Osób Niepełnosprawnych (KPON);
- zasady zrównoważonego rozwoju.

Wskaż we wniosku konkretne informacje, aby udowodnić, że Twój projekt spełnia kluczowe zasady, np. będzie faktycznie dostępny dla osób z niepełnosprawnościami, przeciwdziała dyskryminacjom i gwarantuje równe traktowanie, zapewnia prawo do prywatności i ochrony danych, działa na rzecz ochrony środowiska.

Pamiętaj, że produktem projektu nie jest przedmiot Eurograntu składanego do Programu Unii Europejskiej, lecz dokumentacja projektu, analizy specjalistyczne, tłumaczenia, usługi doradcze, materiały informacyjno-promocyjne o projekcie na stronie www.

8. Rozwój tego, co ważne

Twój projekt przygotowywany do realizacji w ramach Programu Unii Europejskiej (Eurogrant) musi być wartościowy dla gospodarki polskiej i unijnej. W związku z tym:

- Wybierz Krajową Inteligentną Specjalizację (KIS), którą reprezentujesz.

- Uzasadnij wybór specjalizacji, wskazując dlaczego Twój pomysł wpisuje się w dany obszar i jaką przewagę konkurencyjną buduje.

9. Otwartość na poprawę wniosku

Na koniec warto zwrócić uwagę na jeszcze jeden aspekt. Większość uchybień stwierdzonych we wnioskach o dofinansowanie można poprawić na etapie wezwania przez Komisję Oceny Projektów do złożenia uzupełnień/wyjaśnień. Część wskazanych powyżej zastrzeżeń nie została właściwie skorygowana przez wnioskodawców.

KOP w większości przypadków prosi Wnioskodawców o złożenie wyjaśnień, doprecyzowanie opisów lub przygotowanie korekty. Często prośby te kończą się brakiem odzewu, stąd negatywne oceny projektów.

Zachęcamy Autorów wniosków do podjęcia dodatkowych kroków naprawczych, aby dokumentacja była poprawnie przygotowywana i mogła uzyskać szansę zakończenia oceny z pozytywnym wynikiem.

Zapraszamy do składania wniosków w kolejnych terminach (rundach) naboru:

16.01.2026 – 02.04.2026

03.04.2026 – 18.06.2026

19.06.2026 – 03.09.2026

Masz pytania dotyczące technicznego procesu przygotowania wniosku lub potrzebujesz dodatkowego wsparcia merytorycznego? Skontaktuj się z naszymi doradcami:

Tel.: 801 332 202 | 22 574 07 07

Formularz kontaktowy dostępny na stronie naboru:

<https://www.parp.gov.pl/component/grants/grants/granty-na-eurogranty-1>



Fundusze Europejskie
dla Nowoczesnej Gospodarki



Rzeczpospolita
Polska

Dofinansowane przez
Unię Europejską



PARP
Grupa PFR